



企業を競争優位に導く
テクノロジーを活かしたものづくりへ

オンリーワンの「あったらいいな」をカタチに 経営を変える“新製品開発”

「技」× 新しい「アイデア」×「最新テクノロジー」で、他社にない「強い企業価値」と「高い顧客満足」を一緒に創りませんか？
これまでデジタル化とは関係がなかった業界で、IoTやAIを駆使した製品開発が急速に広がっています。



お客様事例 1 >> P8

建築物の防災無線ガスセンサ端末



お客様事例 2 >> P9

消毒用ハンドディスペンサの開発



>> P3、P5

新規事業のハードウェア開発の
進め方と注意ポイント

先端技術で課題解決・価値向上を実現し、 お客様の幸せを創りませんか？

デジタル技術や通信技術を取り入れたものづくりはいまや製造業だけが行うものではありません。
これまでものづくりやデジタル化とは関係がなかった業界にもIoTやAIを駆使した製品開発が広がっています。
ビジネスをより成功させお客様を笑顔にしませんか？



物流・倉庫

倉庫管理・配送状況のトラッキング
など新たな顧客品質・価値の提供



住宅・オフィス

建物の空気環境監視やスマート
ポストなどで建物の付加価値向上



食品・外食

製造ラインの温度管理で
安心安全な食品提供



リテール

店舗在庫の管理で品切れ防止
ビジネスチャンスを逃さない



建築

例えば、住宅の躯体内結露を測定
タイミングの良い住宅保守を実現



あなた自身の業界

業界に合わせて
先端技術で課題解決をサポート



農林・水産

農作物の品質や収穫高を均一に保ち
「美味しい」を届ける

技術の掛け算と、広く深い業界のインテリジェンス

1 「最良」の半導体を「的確」に提供



2 ものづくりの「インテリジェンス」



3 技術の掛け算で Only One の価値創出



4 お客様本位の 中立的な提案



5 国内 No.1、半導体技術商社の実績



製品化の良否の鍵となる半導体デバイスについて優良半導体を製造する160社以上のトップサプライヤーの製品を、直取引による最短ルートでお客様にお届けできます。スムーズな製品量産のための生産拠点の検討など、ロジスティクスも含めたビジネスを展開を支援します。

ハードウェアの新規事業開発には全体を俯瞰した上での課題解決力が求められます。更に新たな技術要素の開拓が必要となるケースもあります。マクニカでは18,000社を超える日々のお取引基盤を通じたリアルインテリジェンスを活かし、より最適な解をご提供いたします。

半導体以外にも、AI、自動運転を含む最先端技術を保有。ハード、ソフト技術など、長年培ってきたノウハウにもものづくりを掛け合わせることで、より高い価値でお客様を喜ばせる「未来の価値づくり」をDXで提供します。

独立系企業であり、特定のメーカーや資本関係によるしがらみは一切なく、中立的な立場で提案が可能です。お客様の成功なくしてマクニカの成長はありません。お客様の喜びは、それを支えるマクニカのエンジニアにとって最高の喜びです。

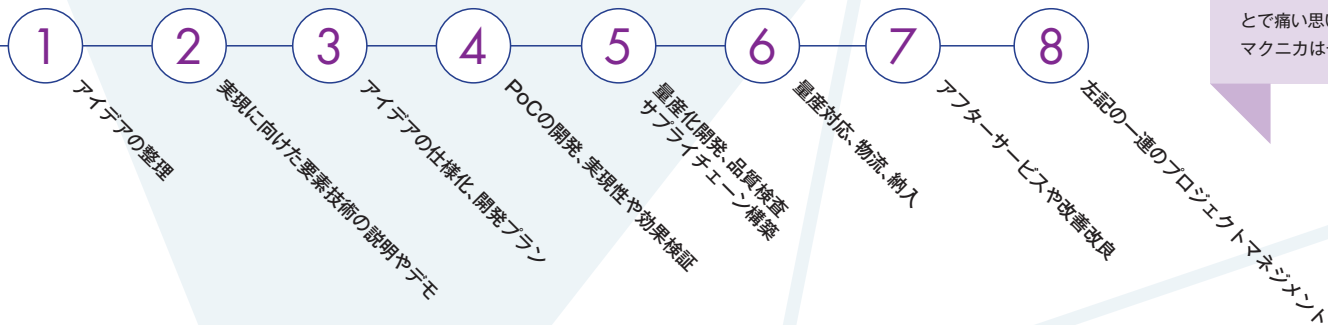
マクニカは1972年に日本で設立された企業であり、持株会社が東証プライム市場に上場しています。独立系半導体技術商社としては国内トップで、世界で見ても数指に入る規模です。こうした実績から、安心してお取引いただけます。

ものづくりに必要な工程を網羅的にサポート

「カタログベース以上」の情報やノウハウを提供

「この程度なら、自社だけでもできる」と判断して自社で新たな製品開発に取り組む企業もありますが、多額のお金と時間を使ったものの、結局目的とする製品を開発できず、マクニカに問い合わせた成功できたという事例があります。半導体、デジタル、IoT関連を扱う商社は増えていますが、カタログ、Webなど世の中に公開されている情報は限定的です。マクニカのコンサルティングは、そうした情報だけでは得られない細かな情報まで知り尽くしたエキスパートが支援します。

ものづくりに必要なすべてのフェーズをカバー



コンサルタントからの注意ポイント

業者を価格と納期で選んでいませんか？実は、業者選定したあとにつまずきやすい点として、工場の選定や部品の選定があるのです。そのため、お客様には良き相談相手が必要となります。

製品開発において、相談相手がいないことは、まるで海外旅行に添乗員なしでいくようなものです。

高いモノを買わされたり、本当に良いモノがあったのに買えず、売り手の都合でお店を選ばれたり、船頭がいなくて痛い思いをしていらっしゃる方も多いと思います。マクニカは皆さんの船頭役となり、サポートいたします。

筐体の設計・デザイン、ソフトウェア・アプリまで すべての領域に対応

マクニカは「仕入れて売る」だけの会社ではありません。これまでさまざまな電気電子メーカーや設計会社、ODM、EMSに対して、半導体やキーテクノロジーを提供し、「実際に使えるようになる」というレベルまで伴走してきた実績があります。半導体だけでなく、各分野の文化や商習慣も踏まえて提供してきた経験をベースに、お客様のアイデアの整理、アイデアを仕様落とし込むことから、試作や量産製造に至るまで、ワンストップでサポートします。

多彩な開発工程をカバー



電子回路設計



ドライバー、
ファームウェア設計



FPGA、
マイコン設計(低消費電力化)



電子基板設計



構造設計



筐体デザイン・
開発、金型・成型



ソフトウェア、
アプリケーション開発



クラウド、IoT化

コンサルタントからの注意ポイント

電波認証やマイコンの設計、内部回路を踏まえた筐体デザイン、など全体を俯瞰できる視野をもった開発ノウハウが必要となります。

おもちゃ箱におもちゃを片付けるとき、キレイに整頓して入れれば入りますが、適当にいれるとすべて入らず、結果的に箱は大きくしても部屋は片付きません。

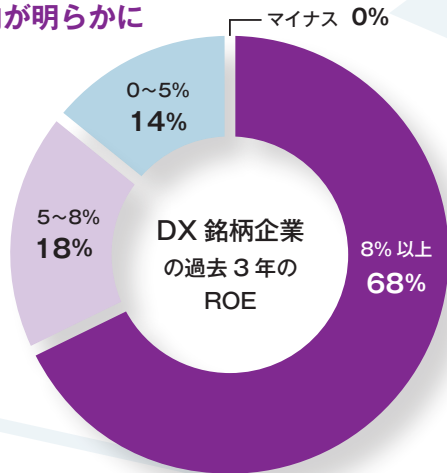
テクノロジーをベースとした ものづくりは業界を問わずに加速

これまでにないテクノロジーを活用することで、ビジネスを高度化し、競争力を獲得できるのがDX時代です。

その取り組みの必要性は、いまや業界を問いません。

自ら変化を起こそうと取り組む企業と、そうでない姿勢の企業とでは、大きく差が開いています。

デジタルへ注力する企業は
ROEが高い傾向が明らかに



経済産業省「デジタルトランスフォーメーション調査 2021の分析」より
※その他企業…経済産業省による「DX 銘柄」の制度における「DX 銘柄企業」「注目企業」「左記以外の認定申請企業」に含まれない企業

手軽に取り組めるデジタル導入では
競争力獲得には不十分

最近では手軽に利用できるクラウドサービスが続々と登場しており、業務のデジタル化を後押ししています。しかし、それで得られる価値は限定的であり、競合他社も同じように導入しているものです。

そこで「もの」とソフトウェアを組み合わせたデジタル変革に取り組めば、他社が容易に追随することができず、ビジネスモデルや製品価値を根底から変えることが可能です。

CASE STUDY 01 建設 | 防災無線ガスセンサ端末

お客様の課題

- 防災無線センサ端末を基地局込みで導入したい
- 最適な無線方式の選定、ハードウェア/ミドルウェア含めた開発や、すでに構築済であったシステムとの接続・連携が必要だった

ご提案

- アイデアと既存システムについて詳しくヒアリング
- 最適な無線方式、設置環境を考慮したハードウェア/制御ミドルウェア、量産パートナーまでご提案
- 建築物の稼働タイミングに合わせてご提供
- 豊富な取り扱い製品の中からお客様の要望に適した無線デバイスの選定
- 公開情報だけではわからない知見を活かしたパートナー選定を含むコンサルティング

コンサルタントの一言

お客様のシステムやビジネスから、どのデバイスが本当に最適なのか?を見極めるのは中々大変です。技術だけでなく量産性に加え、IoT・AIなど他のテクノロジーとの関係性も見越して選択することが機能品質上重要です。決して、「半導体ECサイトに在庫があるから」とか「WEB検索した最初にてきたから」ということで選ぶのは得策とはいえません。



CASE STUDY 02 消費財 | 消毒用ハンドディスペンサの開発

お客様の課題

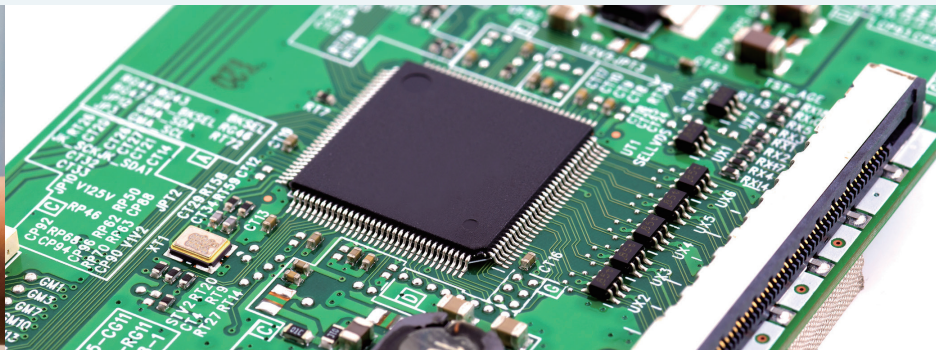
- すでに他のパートナーでハンドディスペンサのプロトタイプを開発していたが、電池の持ちが悪く、動作が不安定である

ご提案

- プロトタイプ品を解析、消費電力のネックとなっているデバイスを特定して別の製品をご提案
- パートナーを含めた詳細設計から試作開発までを一気通貫でコンサルティング、動作に関する安心感向上を実現
- アイデア相談と技術サポートの経験を活かした適切な課題抽出と具体的なデバイスをご提案
- 改善ポイントを特定し、お客様の価値の高いサービス提供に寄与

コンサルタントの一言

製品のデジタル化、電子化を既存の委託先や、単なる紹介から選択するのは得策とは言えません。今回も、既存の委託先へ何気なくお願いしたことから、予期せぬ課題に発展してしまいました。まずは「テクノロジーに精通した良き相談相手」を選ぶことがポイントです。





ADD VNTR.

マクニカのコンサルティング「ADD VNTR.」は
技術×技術×技術*の掛け算で
他社にないOnly OneのDXとお客様の未来を創造します

*様々な技術が必要な時代です。例えば、センサー x AI x ネットワーク x クラウドなどです。

ものづくりの方向性から相談できる DXコンサルティング

アイデアレベルからコンサルタントがお話をお伺いします

オンリーワンの「あったらいいな」をカタチに経営を変える“新製品開発”を力強く支援いたします。

経営課題解決や価値向上を通じてビジネスをより成功させ、お客様を笑顔にしませんか。

テクノロジーに精通したプロフェッショナルが、良きご相談相手として、ものづくりを通じてアイデアをカタチにいたします。

既にご相談いただいたお客様も、業界・ビジネス毎にレベル感は様々です。少しでも感じるところがございましたら、ご遠慮なさらず、まずは話しをお聞かせください。



ものづくりコンサルティング コンサルタント紹介

株式会社マクニカ
マーケティング&テクニカルソリューション本部
ものづくりコンサルティング部長 兼
Mpression企画開発部長

米内 慶太

まずはお気軽にご相談ください

フォームでのお問い合わせ

メールからお問い合わせはこちら

add-venture@macnica.co.jp